

Unser Mandant gehört zu den führenden Herstellern von Ingredients für die internationale Lebensmittelindustrie. Eine offene Wertschätzungskultur mit flachen Hierarchien und kurzen Entscheidungswegen sind der Schlüssel zum dynamischen Wachstum.

Für eine geplante Altersnachfolge einer strategisch wichtigen Position mit viel Handlungs- und Gestaltungsfreiheit in einem teamorientierten Arbeitsumfeld ergänzt um Top-Social Benefits suchen wir SIE als

Sales Manager Global Accounts (m/w/d)

Director-Ebene / Ingredients / Vollzeit unbefristet / Remote & Kernpräsenz

Ihre Aufgaben

- Entwicklung und operative Umsetzung der Vertriebsstrategien für die Global Key Accounts
- Betreuung der Top-Accounts und Koordination der weltweiten lokalen Vertriebsteams
- Verantwortung für Vertragsverhandlungen, Preisstrategien und Liefervereinbarungen
- Sicherstellung von Vertriebsprognose, Pipeline Managements und Performance Monitoring
- Führung des Global Account Teams

Ihr Profil

- Hintergrund in Betriebswirtschaft, Lebensmittelwissenschaften oder vergleichbare Ausbildung/Erfahrung
- Fundierte internationale B2B-Vertriebserfahrung im Bereich Ingredients für Global Accounts aus Food & Beverage
- Verhandlungssichere Deutsch- und Englischkenntnisse
- Reisebereitschaft

Interessiert und neugierig?



+49 (0) 228 985 79 90



+49 (0) 1573 5987 529



bewerbung@afc.net



www.afc-pb.net

AFC Personalberatung GmbH
Dottendorfer Straße 82
53129 Bonn

TIME FOR A CHANGE

