

Unser Mandant gehört als modernes Familienunternehmen zu den Marktführern in Skandinavien und ist mit seinen Premium Tiefkühl-Spezialitäten seit über 20 Jahren auch auf dem deutschen Markt erfolgreich wachsend vertreten.

Um den Vertrieb in Deutschland zu stärken und die Marktposition auszubauen, suchen wir zum nächstmöglichen Zeitpunkt **SIE** als

Key Account Manager D-A-CH (m/w/d)

Retail & Discount / Vollzeit / unbefristet / Home-Office / bundesweit

Ihre Aufgaben

- Verantwortliche Betreuung und stetige Weiterentwicklung der Key Accounts Retail & Discount
- Planung, Durchführung und Auswertung von Akquisitions-, Listungs- und Jahresgesprächen
- Steuerung und Führung der externen Sales Force
- Konzeptionelle Entwicklung von kundenindividuellen Vermarktungskonzepten in Abstimmung mit Produktentwicklung, Projektmanagement und Vertriebsleitung
- Schnittstellenkommunikation über alle Bereiche und administrative Zusammenarbeit mit dem Back-Office sowie allen benachbarten Abteilungen der Unternehmenszentrale
- Planung und Budgetierung bis hin zum Promotion-Management
- Bericht an die Vertriebsleitung

Ihr Profil

- Fundierte Erfahrung im Key Account Management Food/Frische/FMCG mit einem Fokus auf Handels- und Eigenmarken
- Exzellente Kenntnisse der Handelsstrukturen im Retail & Discount D-A-CH
- Administrative Stärken und sicher im Umgang MS-Office & ERP-Systemen wie z.B. SAP
- Ausgewiesenes Verständnis für Produktions- und logistische Prozesse
- Kommunikationsstarker Networker mit ausgewiesener Teamfähigkeit
- Überzeugende Persönlichkeit mit exzellenten Verhandlungs- und Präsentationsfähigkeiten auf allen Ebenen
- Sichere Englischkenntnisse, Reisebereitschaft

Interessiert und neugierig?



+49 (0) 228 985 79 90



+49 (0) 157-75 40 75 29



bewerbung@afc.net



www.afc-pb.net

AFC Personalberatung GmbH
Dottendorfer Straße 82
53129 Bonn

TIME FOR A CHANGE

