



Verkaufsberater (m/w/d)

Für unseren Auftraggeber Emiko Handelsgesellschaft mbh, einen Produzenten und Händler von effektiven Mikroorganismen für den Agrarsektor, suchen wir im Raum Köln/Bonn Sie!

Ihre Aufgaben:

- Selbstständige Bearbeitung und Entwicklung des Verkaufsgebiets mit fachlicher und kaufmännischer Kompetenz
- Ausbau des Händlernetzes
- Regelmäßiger Kontakt zu Großhändlern
- Beratung und Schulungen der Vertriebspartner
- Planung der persönlichen Verkaufsaktivitäten
- Mitentscheidung bei der Definition und Optimierung der Verkaufsstrategien
- Erstellung von Berichten gemäß Vorgabe der Geschäftsführung

Ihr Profil:

1. Ausbildung und Fachkenntnisse

- Abgeschlossene landwirtschaftliche Ausbildung und/oder agrarwissenschaftliches Studium sowie mehrjährige Berufserfahrung im landwirtschaftlichen Außendienst
- Fundierte Kenntnisse im Bereich landwirtschaftlicher Problemstellungen und entsprechender Lösungsgeber
- Sprachkenntnisse: gute Englischkenntnisse, idealerweise Italienischkenntnisse
- MS Office Kenntnisse

2. Persönlichkeit

- Eigenverantwortliches und selbstständiges Handeln
- Durchsetzungsvermögen
- Kontaktfreudiges und kundenorientiertes Auftreten
- Verantwortungsbewusstsein
- Herz und Leidenschaft für alternative Landwirtschaft
- Belastbarkeit
- Reisebereitschaft
- Verkaufstalent
- Teamfähigkeit

Unser Angebot

- Unbefristeter Arbeitsvertrag
- Attraktives Gehalt
- Dienstwagen

Sprechen Sie mit unserer Beraterin Frau Jennifer Neumann (02 28) 985 79-33, und senden Sie uns Ihre aussagekräftige Bewerbung mit Angabe Ihrer Gehaltsvorstellung und Kündigungsfrist unter der Ref.-Nr. 4648 an jennifer.neumann@afc.net zu. Selbstverständlich beachtet AFC Ihre Sperrvermerke und behandelt Ihre Unterlagen mit absoluter Vertraulichkeit.

AFC Personalberatung GmbH, Dottendorfer Straße 82, 53129 Bonn
bewerbung@afc.net, www.afc.net